



公司简介

ATI AirTest Technologies

TSX.V.AAT

安全港声明

此报告由**Airtest Technologies Inc.**编制，仅用于提供**Airtest**的业务和事务摘要的目的。对于本文所提供的信息的准确性、完整性或公正性不做任何陈述或保证。**Airtest**对于本文中包含的任何信息，或由于报告或**Airtest**作出的任何其他书面或口头通讯所造成的遗漏，均不承担任何责任。

本演示文稿在任何情况下均不应视为要约出售、招揽或推荐以投资、购买或买入**Airtest**证券或对本文所述业务进行投资的要约。**Airtest**将来的任何融资都只能通过最终的订购协议进行，并且必须遵守适用的加拿大证券法。



无法度量，就无法管理。

Bill Hewlett

惠普联合创始人

传感器是物联网革命的核心
AirTest传感器为物联网赋能并节省能源

经验证的业务模式 作为增长的基础

106,720
单位

自2013年
出售的传感器

8.06亿千
瓦时

每年
节省能源

629,884吨
二氧化碳

每年减少
温室气体

AirTest的创新“绿色技术”产品可将建筑物中以前隐藏的能源浪费收集起来，从而大大降低了能源成本。零售/超市设施是主要目标.....但是所有建筑物都可以从中受益。

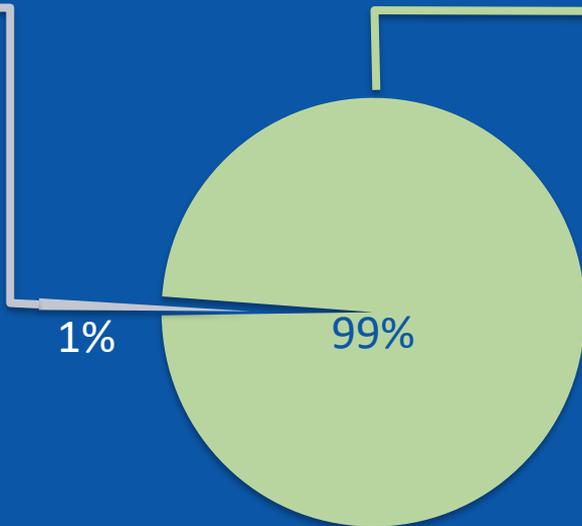
按需控制通风 (DCV)

- 建筑物消耗所有发电量的76%
- 暖通空调消耗建筑物中所有能源的35%-40%
- 建筑法规要求根据占用情况进行新鲜空气通风
- 没有传感器，通风设置为最大占用
- 大多数建筑物通风过度，浪费了宝贵的能源
- 二氧化碳传感器可根据占用情况进行适当的通风
- 按需控制通风是完善的协议，受公用事业补助支持
- 夏季减少空调，冬季减少采暖
- 两年或更短的投资回报期内可节省多达40%的暖通空调能源

问题.....与机遇

市面上只有1% 的新建筑物

- 80%的暖通空调公司和传感器销售都聚焦于此处。
- 新的传感器节能技术可以轻松地“连接”和集成。
- 成熟的节能技术通常需要建筑规范要求。
- 传统上，这是AirTest的最大市场（有线）。



99%是现有建筑物

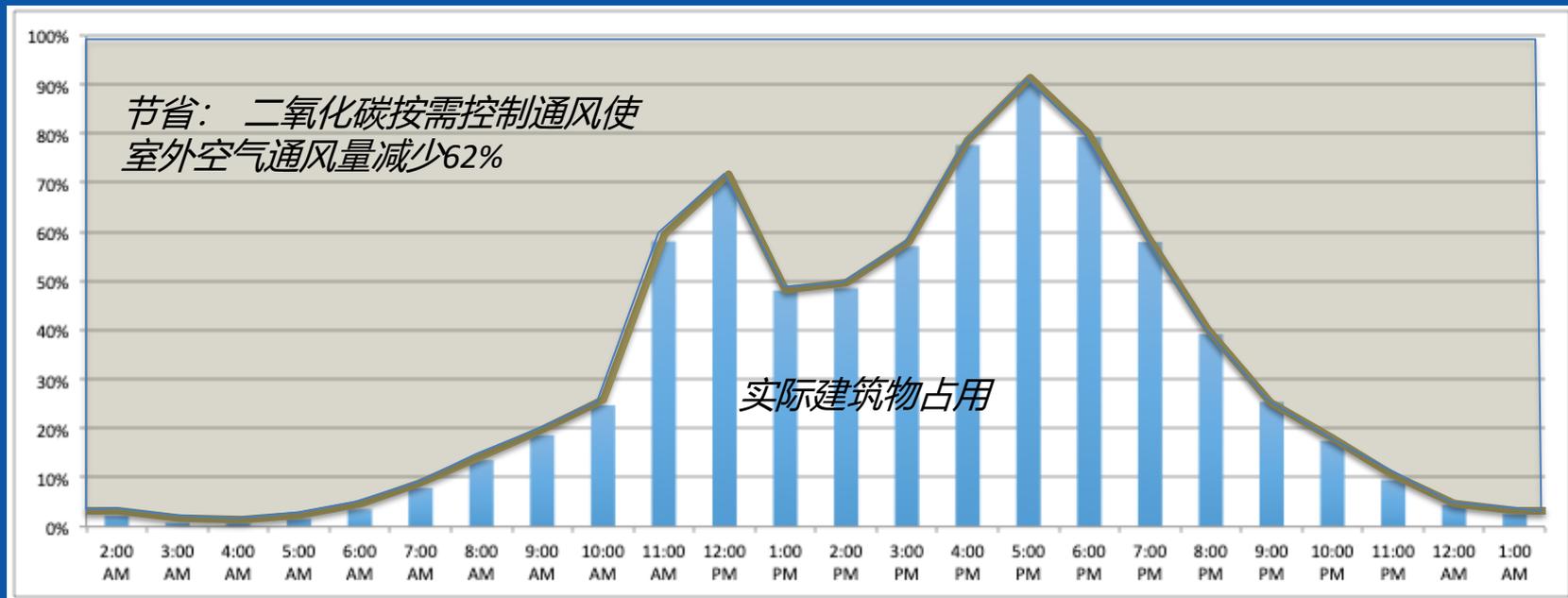
- 当前的暖通空调市场中只有一小部分 (<20%) 有传感器，所以潜力巨大。
- 建造时无法使用当前的传感器技术。
- 节能传感器技术接线在财务上不可行。
- 设备自然老化和退化会导致能源成本增加。

二氧化碳按需控制通风的每小时占用变化

一家24/7全天候运营的50,000平方英尺超市的每小时占用变化

(基于安大略省米尔顿超市的每小时交易数据)

设计占用/通风率的百分比



一天中的时间

案例举例： AirTest安装的二氧化碳按需控制通风



- 最初的现场安装显示总能耗降低了18%
- 1140个商店，每个商店加装4-5个传感器（每个屋顶式空调机配备1个）
- 所有装置都有资格获得大笔天然气和电力补助
- 能源回收期不到2年



- 在12家新商店中安装二氧化碳按需控制通风，获得银级LEED认证
- 每个商店安装48个传感器（每个屋顶式空调机配备1个），覆盖350万平方英尺
- 与固定通风相比，与通风相关的成本降低超过50%



- 在加拿大安大略省的65家商店中安装（每个屋顶式空调机配备1个）
- 仅通过减少气体排放就可节省超过\$24万的能源费用
- 能源回收期不到2年



- 在600个劳氏商店中安装AirTest二氧化碳变送器
- 每个商店安装5-6个二氧化碳变送器（每个屋顶式空调机配备1个）
- 由公用事业能源资助的装置

市场

- 在飞机上，您是否注意到所有灰色的屋顶式空调机（RTU）？
- 北美有2000万个用于加热和冷却的屋顶式空调机。
- 80%的屋顶式空调机已准备就绪，可以通过AirTest无线即插即用实现二氧化碳排放。
- 由于占用率变化，具有巨大节能潜力的零售业建筑物占很大比例。



**“为超市节省\$1，
与增加\$59销售收入一样，
具有同等财务影响”**

美国能源之星计划

目标市场： 北美零售和超市改造

总市场规模

北美
食品销售

3.04亿座建筑物
115亿平方英尺

二氧化碳按需控制通风
20%
市场渗透率
(有线传感器)

二氧化碳按需控制通风的 应用

AirTest无线
仅二氧化碳按需控制通风

AirTest总的可利用
市场收入：
\$33亿

年度节省：
\$32亿 (电力)
=258亿杂货销售额
减少260万吨二氧化碳

所有AirTest无线产品

8款适用的AirTest
无线产品

所有产品的总可利用
市场收入
\$2603亿

年度节省
\$2525亿 (电力)
=\$ 148,920亿杂货销售额
减少13.457亿吨二氧化碳

商业模式

销售到市场

直销到零售链

销售给商店服务
承包商

通过
CONNEX/PRSM协会网络

销售产品给控制原始设备制造商

收入来源

产品销售（毛利率占40-55%）

共享节能计划
（在适当时）

年度监督费
每年产品成本的10%





为什么是现在？

- COVID 19增强了通风意识
- AirTest的自供电无线二氧化碳传感器改变了比赛规则
- 几乎消除了翻新安装的人工成本
- 几乎消除了所有接线和其他材料成本
- 在现有建筑物中完全无创安装
- 客户的投资回报率更高
- 允许快速部署和扩展业务
- 提高公司的利润率

关键特点

TR9277-EO

室内环境光驱动的二氧化碳、温度和湿度变送器

- 从环境光中获取能量的“零能耗”变送器。
- 集成的二氧化碳自校准功能使之免于维护。
- 内置绝对压力传感器可根据海拔校正二氧化碳读数。
- 使用开放的EnOcean®无线协议，该协议旨在与其他产品和系统集成 (ISO/IEC 14543- 3-10)。
- 提供有关本地光强度的反馈，并在安装过程中提供无线电信号，以便安装到最佳放置。
- 可以轻松地在环境空气中进行校准，支持无缝调试过程。
- 可以选装电池，以便在弱光条件下作为后备电源。电池可使用五年。
- 智能电源管理逻辑可根据实时环境光线来管理采样和消息传输。
- 随时可以通过按按钮并计数LED闪烁来读取当前的二氧化碳水平。





管理层

George Graham, 首席执行官、董事、创始人

Graham先生是一位经验丰富的业务高管，是AirTest Technologies Inc.的创始人，在创立AirTest之前曾成功运营过多家私营企业，在通过有机增长增加股东价值方面拥有良好的履历。

MIKE SCHELL, 首席技术官、销售副总裁

Schell先生拥有近30年的开发气体传感器应用市场经验，在加入AirTest之前担任Telaire的联合创始人。Telaire是第一家为建筑物市场开发低成本二氧化碳测量技术的公司。作为根据占用率使用二氧化碳传感器控制通风的概念的先驱，Schell先生带领AirTest整合了出色的产品和销售支持能力，使AirTest销售的停车系统强劲增长，并且让目前的二氧化碳传感器业务快速增长。



财务数据

• 已发行股份 (2020年8月15日)	75,205,581
• 未行权认股权证 @ \$.05	25,000,000
• 期权	3,165,000
• 全面摊薄后股数	103,370,581
• 市值	\$3,000,000
• 2019 收入	\$3,480,868
• 息税折旧摊销前利润	(\$145,160)