



將**X**因素帶入金融科技

CSE: TECX OTC: TECXF FRA: C0B1

公司報告

2021年5月

免責聲明

This corporate document contains “forward-looking statements” and “forward-looking information” (collectively, “forward-looking information”) within the meaning of applicable securities legislation.” Thereafter, all references should be to “forward-looking information”). This corporate document may use words such as “may”, “would”, “could”, “will”, “likely”, “except”, “anticipate”, “believe”, “intend”, “plan”, “forecast”, “project”, “estimate”, “outlook”, and other similar expressions to identify forward-looking statements. Actual results, performance or achievement could differ materially from that expressed in, or implied by, any forward-looking statements in this corporate document, and, accordingly, investors should not place undue reliance on any such forward-looking statements.

Forward-looking information involves significant risks, assumptions, uncertainties and other factors that may cause actual future results or anticipated events to differ materially from those expressed or implied in any forward-looking statements and accordingly, should not be read as guarantees of future performance or results.

Forward-Looking information involves risks and uncertainties including, but not limited to, the Company’s anticipated business strategies, anticipated trends in the Company’s business and anticipated market share, that could cause actual results or events to differ materially from those expressed or implied by the forward-looking information, general business, economic and competitive uncertainties, regulatory risks including risks related to the Cryptocurrency market in the United States and Canada, market risks, as well as those risk factors disclosed elsewhere in the Company’s public disclosure.

Any forward-looking statements speak only as of the date on which such statement is made and each of the Company disclaims any intention or obligation to update or revise any forward-looking information, where as a result of new information, future events or otherwise, unless required by applicable law. New factors emerge from time to time, and it is not possible for management to predict all of such factors and to assess in advance the impact of each such factor on the Company’s business or the extent to which any factor, or combination of factors, may cause actual results to differ materially from those contained in any forward-looking statements. Forward-looking information contained in this Presentation is based on the Company’s current estimates, expectations and projections, which the Company believes are reasonable as the current date.

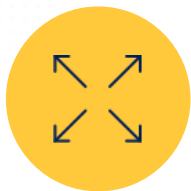
The Company can give no assurance that these estimates, expectations and projections will prove to have been correct. Historical statements should not be taken as a representation that such trends will be replicated in the future. No statement in this Presentation is intended to be nor may be construed as a profit forces.

投資亮點



巨大市場機會

加密貨幣、銀行、經紀和一般消費服務行業的機會



基礎設施可擴展

獨特和可擴展的商業模式推動了全漏斗技術和運營基礎設施的發展



誘人的商業模式

多個營收流，套利

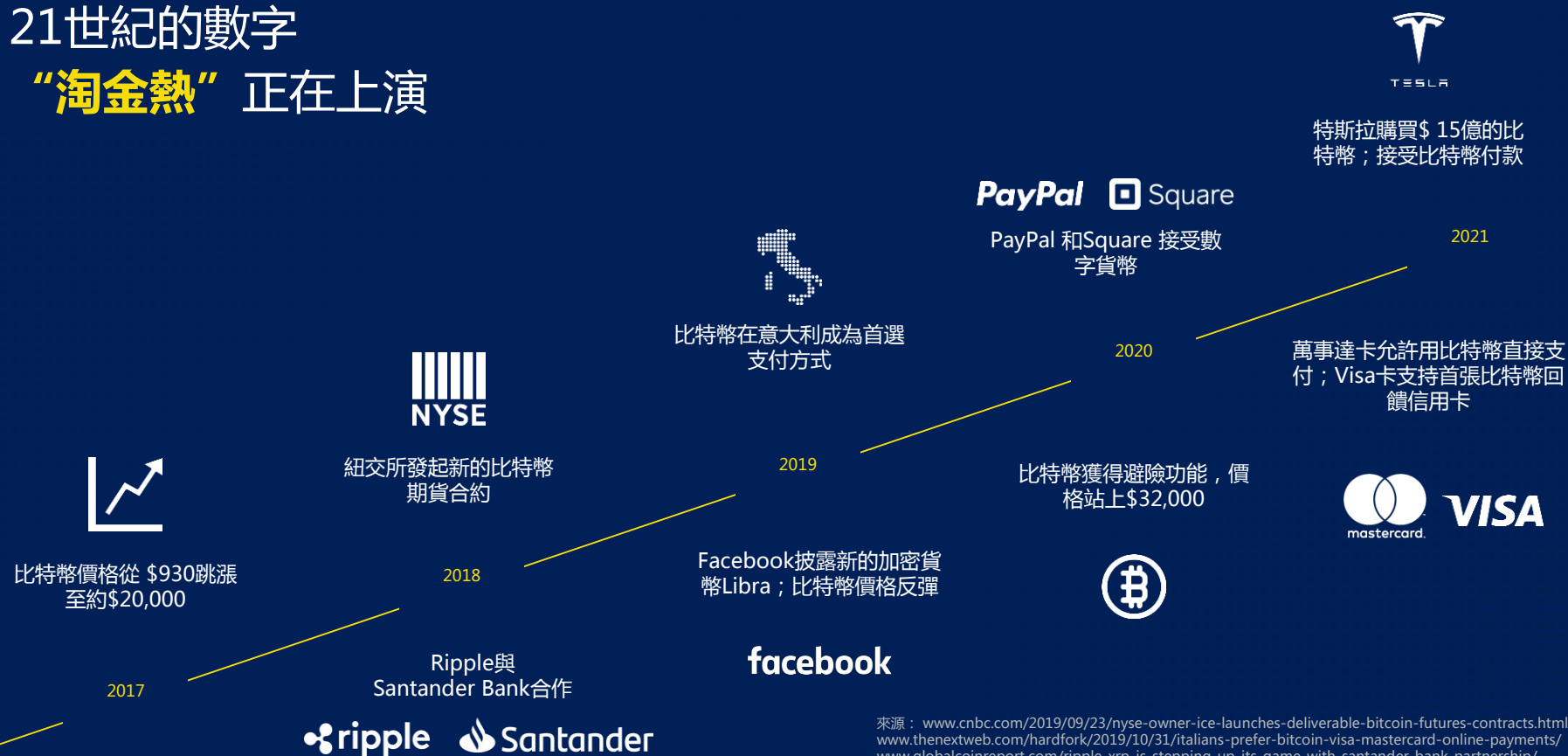


安全、可信、透明

管理團隊、上市公司、交易所連通、管理監督

21世紀的數字

“淘金熱”正在上演



來源：www.cnbc.com/2019/09/23/nyse-owner-ice-launches-deliverable-bitcoin-futures-contracts.html
www.thenextweb.com/hardfork/2019/10/31/italians-prefer-bitcoin-visa-mastercard-online-payments/
www.globalcoinreport.com/ripple-xrp-is-stepping-up-its-game-with-santander-bank-partnership/
www.theguardian.com/technology/2019/jun/18/libra-facebook-cryptocurrency-new-digital-money-transactions

市場機會

\$5.2萬億

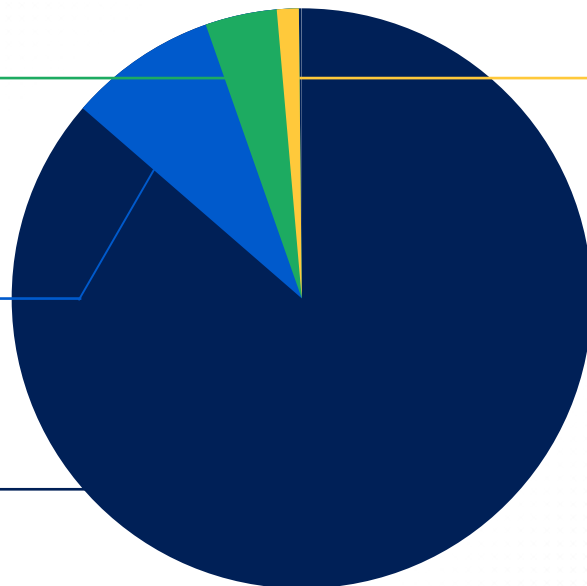
持有黃金進行投資

\$13.0萬億

所有實物黃金

\$80.0萬億

美國國債



\$0.8萬億

比特幣

SOURCES: Boston Consulting Group, "Global Wealth 2019 Reigniting Radical Growth", Deloitte, "2020 Banking & Capital Markets Outlook" (1) Includes equity, bonds, investment funds, currency and deposits, and other smaller asset classes

加密貨幣交易所和處理程序獲得巨大估值

coinbase

估值：\$1000億以上

2020年關鍵數據

總收入：\$12.8億

淨利潤：\$3.22億

認證用戶：4300萬

交易量：\$1930億

“這是整個區塊鏈領域的第一次合法IPO” -
Olaf Carlson-Wee，加密貨幣投資公司
Polychain Capital首席執行官

stripe

估值：\$1150億

2020年關鍵數據

收入：\$34億

處理數量：\$2000億

客戶基數：1,000,000+

互聯網領域價值最被低估的公司 – 納斯
達克

來源：www.forbes.com/sites/christianowens/2019/09/21/stripe-isnt-overvalued-at-35bn-you-just-dont-understand-twenty-first-century-commerce/, www.nasdaq.com/articles/stripe%3A-the-internets-most-undervalued-company-2020-09-01, www.techcrunch.com/2020/11/28/what-to-make-of-stripes-possible-100-billion-valuation, www.forbes.com/sites/jeffkaufman/2021/01/29/coinbase-investors-say-it-could-hit-100-billion-valuation-when-it-goes-public/?sh=43c397745b50

傳統銀行是有局限性的

數字資產釋放巨大市場機會

1

即時和全天候可及性

2

通用的無邊界貨幣

3

對比傳統的價值儲存方式，實現了多樣化

4

對政府發行的貨幣的信心下降

5

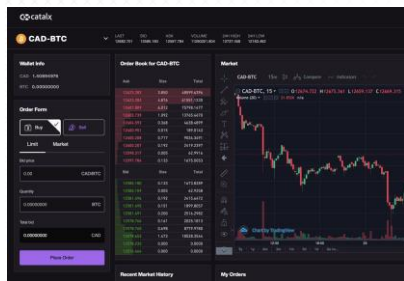
成本昂貴而運行緩慢的傳統系統

6

對銀行缺乏信任

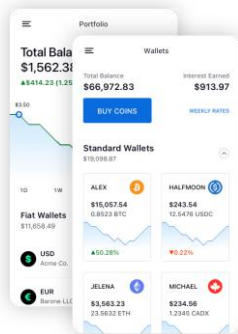
TechX目前的願景

當前的產品



CatalyX
加密貨幣交易所

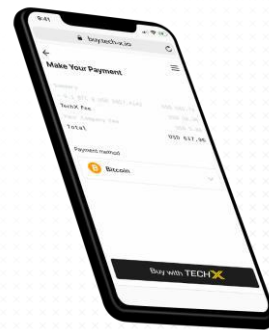
2021並購願景



去中心化的金融法幣和
具有Visa加密貨幣卡的
加密貨幣錢包



Visa卡/萬事達卡支付
處理程序



加密貨幣支付處理
程序

加拿大最可靠的加密貨幣交易所



TechX擁有19%



安全

由 catalyx 提供支持的安全和強大的錢包



便捷

在你需要時提供快速和可靠的
支持

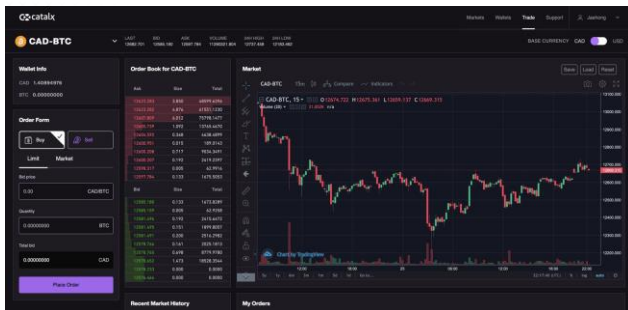


可靠

完全符合FINTRAC的要求

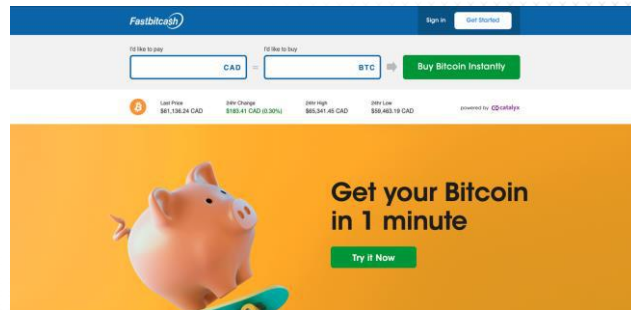
Catalyx.io

功能齊全的訂單和櫃檯交易



Fastbitcash.ca

在加拿大最快的比特幣購買和提取速度



CatalyX優勢

接入catalyx交易所提供了多個競爭優勢



無與倫比的流動性



加拿大最優惠的價格



40多種山寨幣



與美國優秀的區塊鏈交易平臺Bittrex合作



與Invest Alberta和阿爾伯塔省證券委員會(ASC)合作



加拿大第一個穩定幣 - CADx



受限經銷商和ATS許可 (正在進行)



Prime Trust託管服務

競爭格局

	幣種	押金	交易費	Visa/M C	價差
	40+	免費	0.15%	✓	0.1%
	6	免費	Up to 2.5%	✗	最高2.5%
	7	免費	0.5%	✗	1.15%
	10	免費	0.2% - 0.4%	✗	0.21%

可比公司：Voyager Digital

隨著市場對加密貨幣的渴求日益增長，
Voyager Digital (CSE:VYGR)
(OTCQB:VYGVF) 在2021年出現了大幅增長。

11億美元資產
管理

100萬筆交易
二月上半月

44萬基本用戶
用戶環比增加20%

每個賬戶30美元
每月收入

淨存款600萬美元
每天

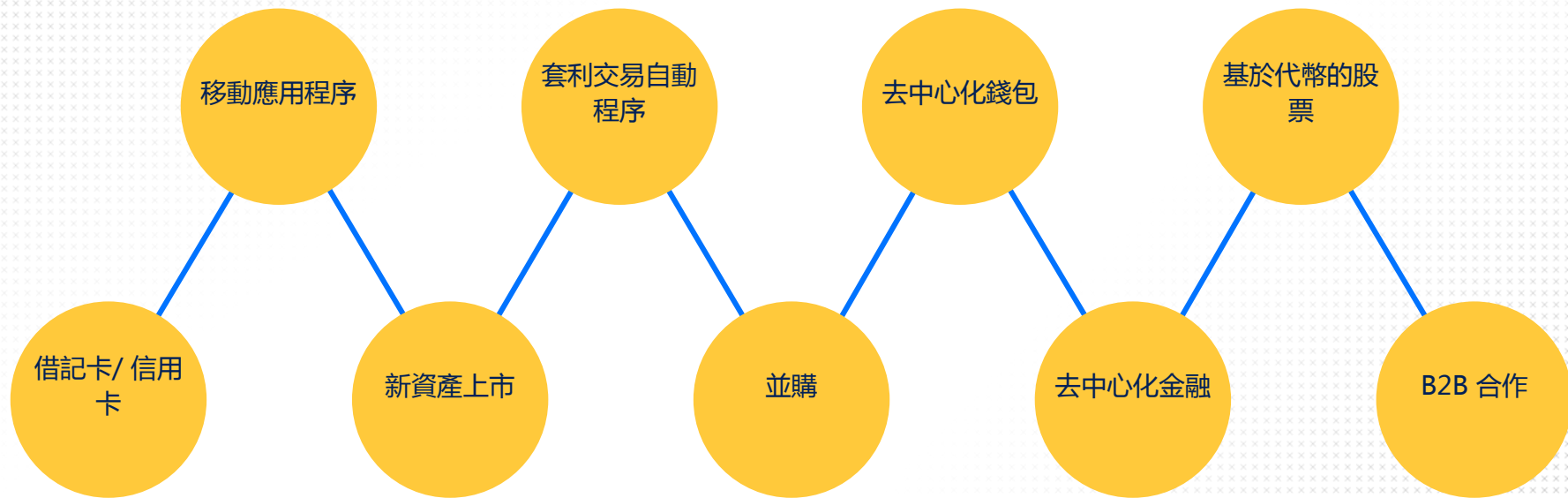
VOYAGER

VYGR股價在14個月內上漲了9,535% *



來源：www.stockwatch.com/News/Item?C:VYGR&bid=Z-C:VYGR-3032358
www.prnewswire.com/news-releases/voyager-digital-announces-assets-under-management-surpass-us-1-1-billion-301228893.html, www.seekingalpha.com/article/4404527-voyager-digital-growth-accelerating-part-2

未來發展路線圖



目標市場

7500萬多商家

想要接受加密貨幣支付，但是不想持有加密貨幣

17億無銀行賬戶

在全球範圍內沒有機會接觸傳統銀行

1億多加密貨幣用戶

希望立即進行轉帳和交易、貸款和付款

1000多個加密貨幣交易所

在處理法幣和加密貨幣時存在問題
交易方不能輕鬆地將加密貨幣轉換成法幣

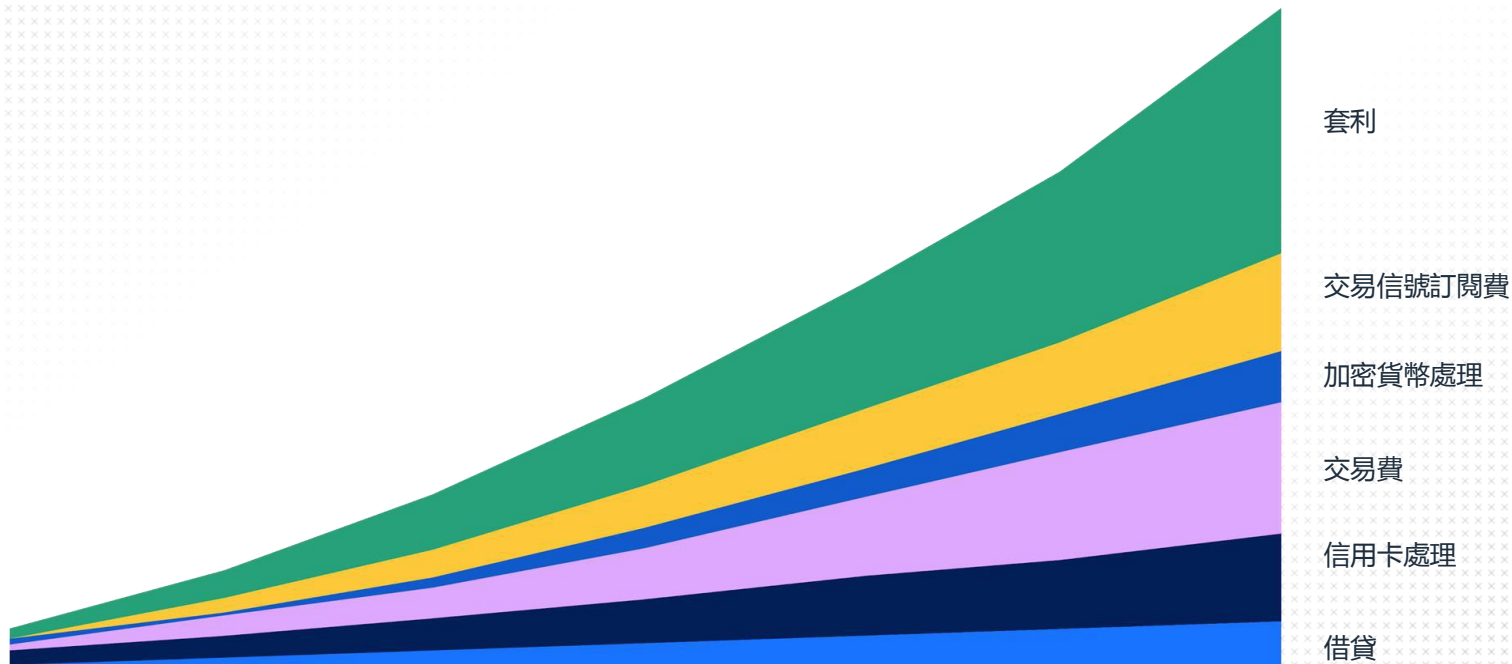
45.3%的千禧一代和Z世代人群

不信任金融機構，更喜歡自由和易於使用

來源：www.worldbank.org/en/news/press-release/2018/04/19/financial-inclusion-on-the-rise-but-gaps-remain-global-findex-database-shows
www.markets.businessinsider.com/currencies/news/crypto-users-pass-100-million-boomers-gen-x-bitcoin-btc-ethereum-2021-2-1030122720, www.cnbcc.com/2018/09/14/a-new-generation-puts-its-trust-in-tech-over-traditional-banks.html

有多個營收渠道的潛力

數字資產為獲得收入釋放了巨大的市場機會



TechX對去中心化加密貨幣錢包的願景

去中心化金融解決方案

1 快速買賣加密貨幣... 甚至用信用卡

2 許多山寨幣和法幣

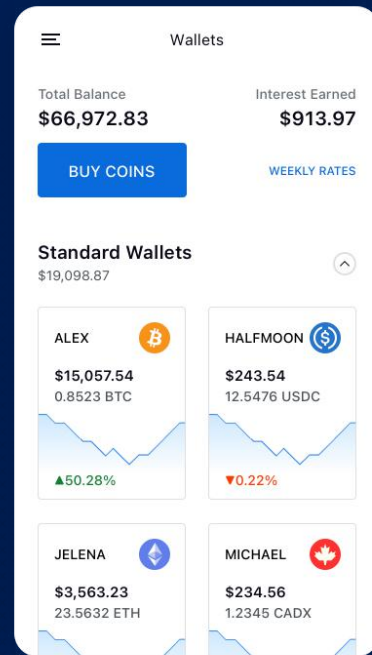
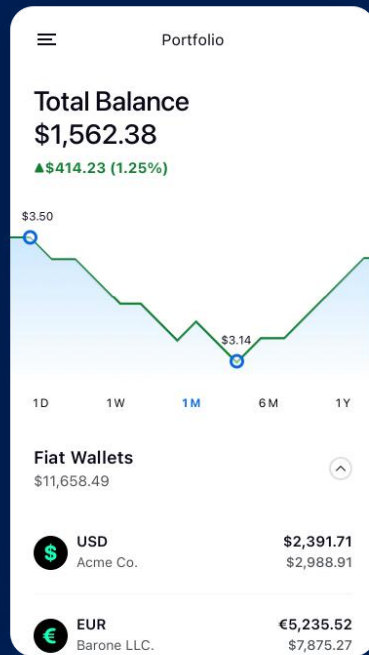
3 在全球快速的兌換法幣和加密貨幣

4 利息高

5 買賣加密貨幣的交易信號

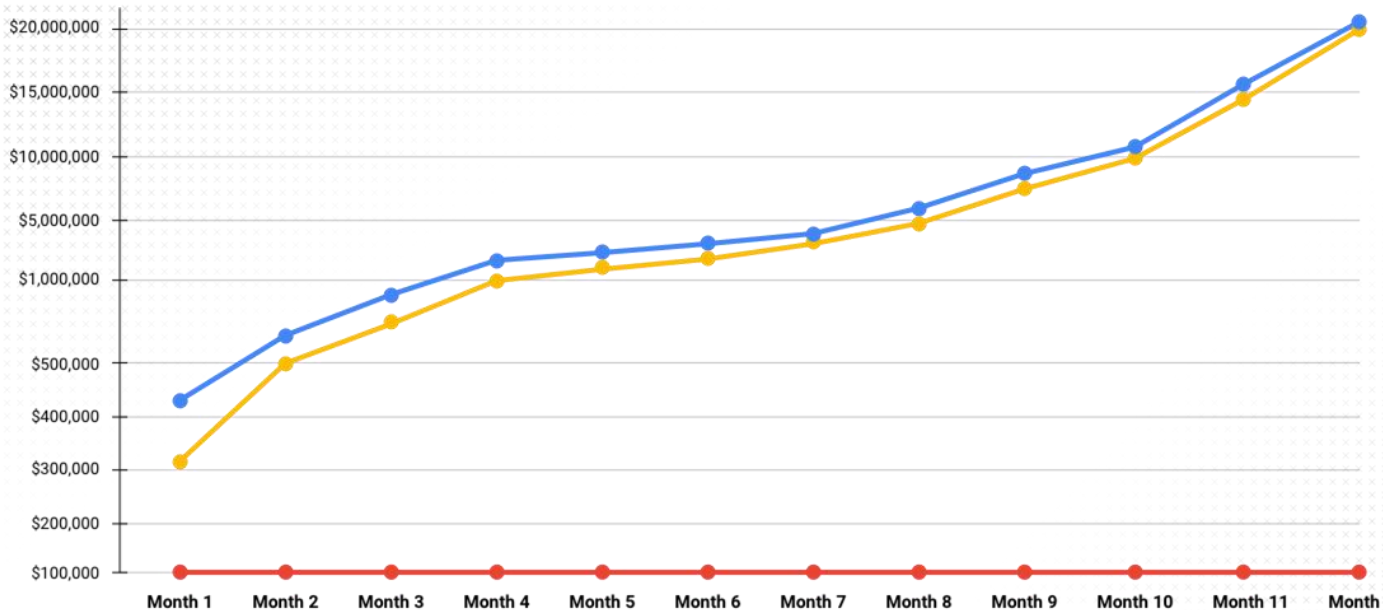
6 加密貨幣與加密貨幣交換

7 用戶控制的私鑰和公鑰



TechX如何能支付這麼多利息？

高頻人工智能加密貨幣交易自動程序



假設

管理的總資產 \$10,000,000

用於投資的比例 (%) 10%

用於投資的金額 (\$) \$1,000,000

利息支付 1%

每天投資回報假設 1.20%

● 總收入

● 支出

● 利潤

TechX在全球將加密貨幣兌換成其他貨幣和支付卡的願景

競爭

銀行賬戶



錢包



銀行賬戶



TECH X

銀行賬戶 / 信用卡和借記卡



錢包



支付卡

銀行賬戶

禮品卡



加密貨幣Visa信用卡 - 大數據應用

Expected to Launch in Late 2020 | 預計2021年末推出

即時充值

用法幣或加密貨幣為你的餘額重新充值，由我們有競爭力的匯率提供支持

全球

可在全球的數百萬個地點使用，使用非接觸式支付、密碼支付或簡單地從任何兼容的ATM機上提取現金。

大數據

作為VISA主要成員，TechX將是一個髮卡機構，允許公司收集用戶活動的所有消費數據，這些數據可用於營銷目的。

對沖加密貨幣

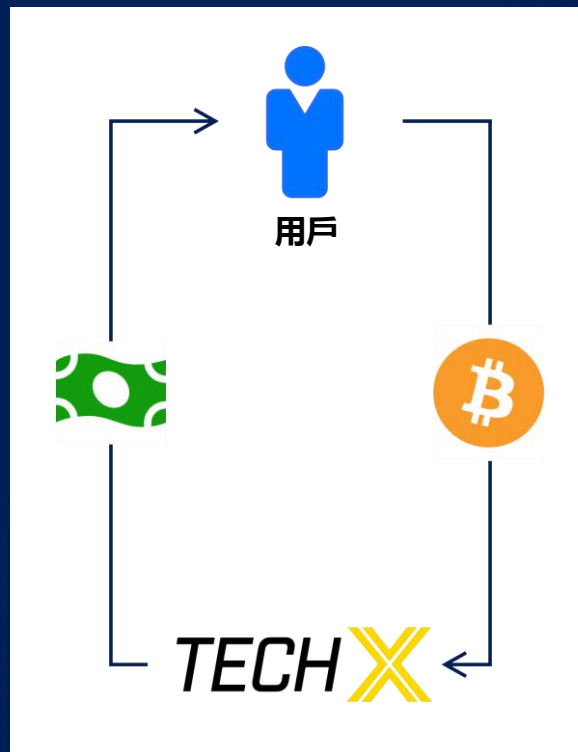
大多數用戶只有一個數字錢包，連接他們手機上的信用卡。即使加密貨幣市場再次崩潰，TechX的業務將繼續獲得交易費。



去中心化借貸 - 抵押加密貨幣獲得貸款

TechX的去中心化借貸讓用戶能夠通過存入加密貨幣作為抵押品獲得法幣貸款。用戶將每月向TechX支付利息，直到貸款到期。

貸款價值比(LTV)最高25%



高風險企業支付低風險處理費

Visa / 萬事達卡處理解決方案



TechX可以幫助加密貨幣、大麻、通訊訂閱服務和營養品等高風險企業獲得支付處理服務。



交易費
5%



交易費
2.99%



Stripe不與高風險的商戶
打交道

獲取客戶的方式



領導團隊



PETER GREEN 首席執行官兼董事會主席

在國際信息和通信技術市場上建立高績效團隊25年以上經驗，啟動並領導了TELUS歷史上最大的合同（與卑詩省政府簽訂10億金額的10年合同）



ZARA KANJI 首席財務官

Zara 在風險上市公司的財務報告合規性、稅收和一般會計方面經驗豐富。



Aaron Carter Xport Digital首席執行官

Aaron曾與多家財富500強公司合作，從事投資銀行業務、在線經紀公司的市場數據和一家著名的美國股票交易所。



Tammy Pham Alt Signals運營副總裁

擁有15年專門從事客戶關係和運營工作經驗，領導過多個價值在\$100- \$800萬的大型、全國性IT項目。



MICHAEL DEVINE 董事

在銷售、營銷和運營方面有20多年的高管技術經驗，創立了多家初創公司並為其提供諮詢服務，如Jet Digital。



ALEEM NATHWANI 董事

有16年與初創企業合作和提供諮詢的經驗，是Nutanix（\$40億以上市值）最早的團隊成員之一



Michael Vogel 董事

Netcoins的創始人，並在2018年被BIGG數字資產公司收購前將其上市。Michael目前是Coinstream的首席執行官，該公司為美國人提供購買加密貨幣的便捷方式。

顧問委員會



JAE PARK 戰略顧問

CatalyX交易所和Innofoods的首席執行官，Innofoods是Costco全球最大的有機休閒食品供應商，每年產生2.3億美元的收入，並成功推出Inno Lifecare。



Dominic Vogal 戰略顧問

CyberSC的創始人和首席策略官，最近被任命為卑詩省網絡安全諮詢委員會成員，為新成立的科技公司和中小型企業提供戰略安全指導，以積極主動地解決他們的網絡風險挑戰。

可靠合作夥伴



謝謝

欲瞭解更多信息，請聯繫

Ben Shamsian , 投資者關係
shamsian@lythampartners.com
646-829-9701